

MPOWERED SALES

Unleash your Power

“手放したくないセールスパーソン”に育てる 『ネゴシエーションスキルアップ』

～ 経験の浅い若手でも、商談に自信と確証をもって臨めるビジネスマンに！ ～

**綿密な準備を武器に、対等な関係を構築し
自社に有利な「商談」を作るスキルを獲得**

- 👉 シーンに合わせた戦略が立てられる
- 👉 海外で主流の「Win-Winで長期的な関係構築スキル」
- 👉 入念な準備プロセスを経たネゴシエーションの進行

他、商談で役立つさまざまなネゴシエーションスキルを獲得

有効なネゴシエーション準備と、その材料を戦略的に使うスキルを
学び、ロールプレイを通して、“強いネゴシエーター”を育てます。



ワークショップで解決をサポートする課題例

- ・ 過剰な値引きを最終的に受け入れざるを得ない！要求された割引率が高すぎる！
- ・ 有利な条件を得たが、相手との信頼関係に悪影響なのでは・・・
- ・ 相手との力関係上、自社が納得できる条件を獲得しづらい
- ・ 妥協点が見つからず、商談が長引くことが多い
- ・ 一旦決まったことがひっくり返し、最初からやり直しになるケースが多々ある

このようなケースを御社の扱う商材に合わせて、
解決に導くネゴシエーションスキル獲得をサポートします

ワークショップ内容

■ワークショップ 1 : 4時間

- ・ ネゴシエーションの前提に合わせた準備
- ・ ネゴシエーション事前準備（御社商材・ビジネススタイルにより内容を調整する）
 - 商談概要の把握・定義
 - 商談の目的設定
 - 相手企業の理解
 - 裁定条件策定
 - 商談の戦略策定
- ・ 本番実行(ロールプレイ)
 - アジェンダの有効活用
 - 相手の反論に対する対応
 - 値引き依頼や条件変更に対する対応の仕方
 - 同意に至らせる方法
 - 同意語の纏めも大事！

■ワークショップ 2&3 : 各2時間

1回のワークショップで各自が「自分の一部として」定着させるのは難しい場合があります。ネゴシエーションは「慣れ」でもあります。ぜひフォローのためのワークショップ2、3と繰り返すことでスキルを「定着させる」ことをお勧めします。

- ・ ロールプレイの実施
 - ・ ワorkshop 1で習得したことをどう実行したか、各自の実際の成功例と困難を感じた事例を共有し、更なるロールプレイを実施します。

■価格 ※最大30名まで(追加は応相談) ※すべて税別

- ・ 単品 : ワorkshop 1 : 45万円(カスタマイズを含める) / ワorkshop 2、3 : 各 20万円
- ・ セット: ワorkshop 1 + 2 : 60万円 / ワorkshop 1+2+3 : 75万円

MPOWERED SALES 株式会社

〒102-0084 東京都千代田区二番町5番地2, 9F
Tel : 03(4590)0067 eメール: info@mpoweredsales.com



www.mpoweredsales.com



www.facebook.com/MpoweredSales/



詳しくはこちら